

## Wir suchen: **Top-Manager der Voith Turbo Marine**



The new German research vessel METEOR IV  
propelled by 2 x eVSP 32X8/285 and VIT 2000-1650H

### **Senior Vice President (m|w|d) Sales Marine**

Job ID 73781 | Standort Heidenheim

#### **Ihre Aufgaben**

- In Ihrer Rolle tragen Sie die strategische Verantwortung des Voith Turbo Marinegeschäftes im Rahmen der Matrixorganisation innerhalb des Voith Konzerns.
- Sie haben die disziplinarische sowie fachliche Führung der Bereiche Vertrieb und Application Engineering/Technical Sales/Ship Design der Marine.
- Das Führen von strategischen Verhandlungen mit Kunden, mit Partnern sowie innerhalb der Organisation und die aktive Pflege der Kundenbeziehungen gehören ebenfalls zu Ihren Tätigkeiten.
- Sie führen Marktanalysen und Wettbewerbsbeobachtungen mithilfe fundierter Branchenkenntnisse durch.
- Zudem organisieren und leiten Sie aktiv weltweite Vertriebsaktivitäten und identifizieren strategisch Wachstumspotenziale in wenig erschlossenen Märkten und Regionen.
- Sie stärken die Sichtbarkeit der Voith Turbo im maritimen Markt durch Präsenz in den Medien (z. B. in relevanten Social-Media-Kanälen wie LinkedIn, in maritimen Verbänden, in der Presse etc.) und betreiben Marketingaktivitäten, wie die Teilnahme an Messen und Konferenzen (Ausarbeiten und Halten von Vorträgen etc.).

- Die Entwicklung einer effektiven Preisstrategie, um die Ergebnissicherung und die Wettbewerbsfähigkeit zu gewährleisten, mit dem Wissen um die Premiumpreisstrategieproblematik, rundet Ihr Aufgabengebiet ab.

## Ihr Profil

- Sie haben ein erfolgreich abgeschlossenes Studium (gern Promotion) im Bereich des Schiffbaus, Maschinenbaus, Nautik oder der Marinetchnik.
- Mind. 8 Jahre Berufserfahrung in der Schiffbauzulieferindustrie, Werft-industrie, Bundesmarine oder Reederei inklusive einem Branchennetzwerk bringen Sie mit.
- Sie verfügen über fundierte Führungserfahrung mit ausgeprägten Fähigkeiten in der Leitung von Teams (disziplinarisch und fachlich) sowie der Entwicklung von Mitarbeitenden.
- In der Verhandlungsführung mit Kunden sind Sie routiniert.
- Sehr gute Deutsch- und fließende Englischkenntnisse in Wort und Schrift setzen wir voraus; Spanisch- oder Portugiesischkenntnisse sind von Vorteil.
- Persönlich überzeugen Sie durch Ihre Teamfähigkeit, gepaart mit einer ausgeprägten Kontaktfähigkeit sowie Ihrer strategischen Denk- und Handlungsweise.

Arbeiten bei Voith heißt, aktiv zukunftsfähige Technologien voranzutreiben. Wir bieten Ihnen ein internationales Arbeitsumfeld mit einer offenen und wert-schätzenden Unternehmenskultur. Darüber hinaus erwarten Sie bei uns flexible Arbeits-modelle, nachhaltige Weiterentwicklungsmöglichkeiten, verschiedene Angebote zur Vereinbarkeit von Familie und Beruf sowie zu Gesundheit und Wohlbefinden.

## **Bewerben Sie sich jetzt über unser Online-Portal.**

**Alles Nähere rund um den Bewerbungsprozess finden Sie hier:**

<https://jobs.voith.com/job/Heidenheim%2C-BW-%28DE%29-Senior-Vice-President-%28mwd%29-Sales-Marine/1120483700/>

Die J. M. Voith SE & Co. KG | Voith Turbo (VTA) freut sich auf Ihre Bewerbung!

Ihre persönliche Ansprechpartnerin

J.M. Voith SE & Co. KG | VZS

Global Business Services HR EMEA

Talent Acquisition Team • Julia Fuchs • Tel. +49 7321 37 3596

[voith.com/karriere](https://voith.com/karriere)

Job ID 73781