



Über die Voith Group

Die Voith Group ist ein weltweit agierender Technologiekonzern. Mit seinem breiten Portfolio aus Anlagen, Produkten, Serviceleistungen und digitalen Anwendungen setzt Voith Maßstäbe in den Märkten Energie, Papier, Rohstoffe und Transport & Automotive. Gegründet 1867 ist Voith heute mit rund 22.000 Mitarbeiterinnen und Mitarbeitern, 5,5 Milliarden Euro Umsatz und Standorten in über 60 Ländern der Welt eines der großen Familienunternehmen Europas.

Unterstützen Sie die Voith Group | Konzernbereich Turbo als

Sales Application Manager (m|w|d) Yacht

Job ID 75486 | Standort Heidenheim

Ihre Aufgaben

- Sie verantworten schwerpunktmäßig den Auftragseingang sowie die strategische Marktentwicklung im Anwendungsbereich Yacht und unterstützen ggf. weitere Anwendungsbereiche.
- Sie ermitteln Markttrends, führen Marktbeobachtungen durch und leiten geeignete Marktbearbeitungsstrategien ab. Ihr Aufgabengebiet erstreckt sich von der Kundenakquise über die Projektausarbeitung bis hin zur Übergabe an unser Projektmanagement.
- Dazu gehören u. a. die Projektierung und Auslegung von Antriebsanlagen im Bereich Marine (insbesondere Voith Schneider Propeller, aber auch Voith Inline Thruster und Voith Linear Jet) sowie die Erstellung von Angeboten, technischen Spezifikationen und weiteren vertriebsrelevanten Dokumenten.
- Sie führen die technischen wie auch kommerziellen Auftragsverhandlungen und ziehen bei Erfordernis weitere Fachbereiche hinzu.
- Ergänzend erstellen Sie applikationsbezogene Unterlagen (z. B. Präsentationen), liefern unterstützende Informationen für unser Produktmarketing und nehmen an Messen teil.

Ihr Profil

- Sie haben ein abgeschlossenes Ingenieurstudium vorzugsweise im Bereich Schiffbau; alternativ im Bereich Maschinenbau oder vergleichbar.
- Mehrjährige Berufserfahrung im Vertrieb sowie idealerweise ein Netzwerk im Yachtbereich setzen wir voraus; Erfahrung im Schifffahrtsgewerbe ist wünschenswert.
- Außerdem bringen Sie Erfahrung in der Auswahl und Auslegung von Schiffspropulsionsanlagen mit.
- Sie sind sicher im Umgang mit MS Office, SAP sowie dem CRM-System Sales Force.
- Sie verfügen über verhandlungssichere Deutsch- und Englischkenntnisse in Wort und Schrift (weitere Fremdsprachen sind von Vorteil) sowie die Bereitschaft zu internationaler Reisetätigkeit (ca. 20 %).
- Ihr Kommunikationsgeschick sowie Ihr souveränes und verbindliches Auftreten runden Ihr Profil ab.

Arbeiten bei Voith heißt, aktiv zukunftsfähige Technologien voranzutreiben. Wir bieten Ihnen ein internationales Arbeitsumfeld mit einer offenen und wertschätzenden Unternehmenskultur. Darüber hinaus erwarten Sie bei uns flexible Arbeitsmodelle, nachhaltige Weiterentwicklungsmöglichkeiten, verschiedene Angebote zur Vereinbarkeit von Familie und Beruf sowie zu Gesundheit und Wohlbefinden.

Bewerben Sie sich jetzt über unser **Online-Portal**.

Alles Nähere rund um den Bewerbungsprozess finden Sie hier.

Die **J.M. Voith SE & Co. KG | Voith Turbo (VTA)** freut sich auf Ihre Bewerbung!

Ihre persönliche Ansprechpartnerin

J.M. Voith SE & Co. KG | VZS
Global Business Services HR EMEA
Talent Acquisition Team • Jasmin Wengenmayr • Tel. +49 7321 37 2830

voith.com/karriere
Job ID 74586
#LI-JW1

